

Nos sessions inter-entreprises

1^{ère} session : 06 au 08 Avril 2022

« *Élaborer et exécuter votre plan d'actions commerciales : prospecter, recruter et fidéliser vos clients* »

Lieu : Yaoundé/Douala

Durée : 3 jours

Frais de participation :

400 000 FRANCS CFA/PARTICIPANT (TTC)

*Les frais couvrent les outils pédagogiques, le kit du participant, les déjeuners et pause-café. Le transport et l'hébergement éventuels sont à la charge du participant.

OBJECTIFS :

- ✓ Maîtriser la démarche méthodologique à suivre pour élaborer votre plan d'actions commerciales (PAC)
- ✓ Savoir définir votre stratégie commerciale : objectifs à atteindre, cibles à viser, stratégies à déployer, discours à tenir
- ✓ Maîtriser les outils de ciblage des clients et prospects sur lesquels agir pour optimiser vos résultats commerciaux
- ✓ Savoir définir vos actions commerciales en cohérence avec le cycle de vie de vos clients : conquête, fidélisation, reconquête
- ✓ Concevoir et mettre en place votre système de suivi et de contrôle pour garantir l'efficacité de vos actions

ITINÉRAIRE PÉDAGOGIQUE :

- ✓ Maîtrisez les fonctions, enjeux et évolutions du PAC
- ✓ Concevez et rédigez votre PAC
- ✓ Exécutez et évaluez votre PAC
- ✓ Êtes-vous au top de vos compétences commerciales ?

CIBLES :

- ✓ Responsables des Directions/Départements / Services marketing et commercial
- ✓ Attachés commerciaux, Chefs de vente, chargés de portefeuille, chargés de clientèle
- ✓ Gestionnaires de comptes (grands comptes, comptes stratégiques, etc.)
- ✓ Business Developer
- ✓ Responsable des Business Unit
- ✓ Ingénieurs commerciaux, technico-commerciaux
- ✓ Commerciaux

MÉTHODES (PRÉSENTIEL & DISTANCIEL) :

- Exposés / Projection vidéos
- Tests / Exercices
- Cas pratiques / Témoignages
- Q&D

LES + DE LA FORMATION :

- Un livre outil offert sur le plan d'actions commerciales
- Un coaching personnalisé en distanciel sur 3 mois / raison de 1 Homme/jour par mois



FICHE DE SOUSCRIPTION

Photocopier, renseigner et retourner à Inter'Activ Consulting
par courrier ou E.mail aux contacts ci-dessous (voir bas de page).

Nom de l'Institution :

Coordonnées :

Tél. :

Fax :

E-mail :

Web site :

B.P. :

Secteur d'activités :

Nombre de participants à inscrire :

Noms et prénoms des participants désignés :

1

2

3

4

5

Montant total souscrit : (400 000 Fcfa TTC par participant) à l'exception de la session en alternance

En chiffres.....FCFA TTC

En toutes lettres.....FCFA TTC

Modalités de paiement (Chèque, virement bancaire, espèces)

100%, avant le début de la formation.

Numéro de compte bancaire : 10035-01200-40006750011-75 (BGFIBank Cameroun)

Fait le

Nom et signature du souscripteur



AGENCE SPÉCIALISÉE EN
COMMUNICATION POUR LE DÉVELOPPEMENT

B.P.: 16257 Yaoundé **Tél :** (237) 242 676 285

Web : www.interactivconsulting.com

Email : contact@interactivconsulting.com / formation@interactivconsulting.com
interactivconsulting@yahoo.fr

CATALOGUE
2022

