

Nos sessions inter-entreprises

1ère session du 21 au 23 avril 2021

« Élaborer et exécuter votre plan d'actions commerciales : prospector, recruter et fidéliser vos clients »

Lieu : Yaoundé

Durée : 3 jours

Frais de participation :

400 000 FRANCS CFA/PARTICIPANT (TTC)

*Les frais couvrent les outils pédagogiques, le kit du participant, les déjeuners et pause-café. Le transport et l'hébergement éventuels sont à la charge du participant.



OBJECTIFS :

- ☒ Maîtriser la démarche méthodologique à suivre pour élaborer votre plan d'actions commerciales (PAC)
- ☒ Savoir définir votre stratégie commerciale : objectifs à atteindre, cibles à viser, stratégies à déployer, discours à tenir
- ☒ Maîtriser les outils de ciblage des clients et prospects sur lesquels agir pour optimiser vos résultats commerciaux
- ☒ Savoir définir vos actions commerciales en cohérence avec le cycle de vie de vos clients : conquête, fidélisation, reconquête
- ☒ Concevoir et mettre en place votre système de suivi et de contrôle pour garantir l'efficacité de vos actions

ITINÉRAIRE PÉDAGOGIQUE :

- ☒ Maîtrisez les fonctions, enjeux et évolutions du PAC
- ☒ Concevez et rédigez votre PAC
- ☒ Exécutez et évaluez votre PAC
- ☒ Êtes-vous au top de vos compétences commerciales ?

CIBLES :

- ☒ Responsables des Directions/Départements / Services marketing et commercial
- ☒ Attachés commerciaux, Chefs de vente, chargés de portefeuille, chargés de clientèle
- ☒ Gestionnaires de comptes (grands comptes, comptes stratégiques, etc.)
- ☒ Business Developer
- ☒ Responsable des Business Unit
- ☒ Ingénieurs commerciaux, technico-commerciaux
- ☒ Commerciaux

MÉTHODES (PRÉSENTIEL & DISTANCIEL) :

- Exposés / Projection vidéos
- Tests / Exercices
- Cas pratiques / Témoignages
- Q&D

LES + DE LA FORMATION :

- Un livre outil offert sur le plan d'actions commerciales
- Un coaching personnalisé en distanciel sur 3 mois en raison de 1 Homme/jour par mois

FICHE DE SOUSCRIPTION

Photocopier, renseigner et retourner à Inter'Activ Consulting
par courrier ou E.mail aux contacts ci-dessous (voir bas de page).

Nom de l'Institution :

Coordonnées :

Tél :

Fax :

E-mail :

Web site :

B.P. :

Secteur d'activités :

Nombre de participants à inscrire :

Noms et prénoms des participants désignés :

1

2

3

4

5

Montant total souscrit : (400 000 Fcfa HT par participant) à l'exception de la session en alternance

En chiffres..... FCFA HT

En toutes lettres..... FCFA HT

Modalités de paiement (Chèque, virement bancaire, espèces)

100%, avant le début de la formation.

Numéro de compte bancaire : 10035-01200-40006750011-75 (BGFIBank Cameroun)

Fait le

Nom et signature du souscripteur



AGENCE SPÉCIALISÉE EN
COMMUNICATION POUR LE DÉVELOPPEMENT

B.P.: 16257 Yaoundé **Tél :** (237) 242 676 285

Web : www.interactivconsulting.com

Email : contact@interactivconsulting.com / formation@interactivconsulting.com

interactivconsulting@yahoo.fr

CATALOGUE
2021

